



LA UTILIZACIÓN DE LAS REMESAS DE MIGRANTES PARA LA FORMACIÓN DE MICROEMPRESAS Y COOPERATIVAS EN FUNCIÓN DE LA VIDA COMUNITARIA DE LAS POBLACIONES DE ZACATECAS

Héctor José Romero Ortíz

Tratando de exponer la propuesta de creación de microempresas y cooperativas con las remesas de los mexicanos de origen zacatecano que habitan en los Estados Unidos de la forma más directa y actual posible, partiré de la nota del “UNIVERSAL” publicada en la sección de finanzas correspondiente al jueves 18 de septiembre del año en curso.

En esta nota se señala que subió un 30% el monto de las remesas enviadas por los mexicanos en Estados Unidos en este año con respecto al año pasado en el mismo periodo, es decir, de enero a julio alcanzando una cantidad de más de 7000 millones de dólares, con lo cual observamos que el esfuerzo y entrega de los migrantes mexicanos continua en crecimiento a pesar de todos los problemas tanto para cruzar la frontera como para buscar empleo y solucionar múltiples situaciones complicadas como serían salarios bajos, condiciones difíciles para mantenerse en el empleo, el no reconocimiento de los derechos humanos y laborales, las constantes fricciones con la migra y la utilización política de las gran cantidad de mexicanos que viven en Estados Unidos a través del constante alargamiento de un acuerdo sobre los derechos de los migrantes en el contexto socio-económico y de relaciones bilaterales, diplomáticas y políticas entre México y Estados Unidos.

Me parece que es muy meritorio en todo este caudal de hechos que los migrantes mexicanos mantengan relaciones estrechas con sus comunidades en México, como las expresadas en las entrevistas que mantuve con varios líderes de migrantes zacatecanos en el norte de California, concretamente en las ciudades de San José, San Francisco y Napa.

En estas entrevistas, la mayoría de ellos me señalaron que el planteamiento que yo les hacía sobre las posibilidades de formar microempresas y/o cooperativas con parte de las remesas enviadas por los zacatecanos desde Estados Unidos era viable y que ellos estarían dispuestos a apoyar programas y proyectos si eso fuera beneficioso para las comunidades, pueblos y municipios de donde eran originarios ellos mismos y sus familiares

Me pareció que en todos los casos lo hacían con un interés más comunitario que personal, además señalaron propuestas concretas tanto financieras como productivas, para avanzar en ese sentido como fue el caso de Francisco González líder del Club de San José California y que fue posteriormente electo líder de los clubes de zacatecanos en el norte de California, dicha persona tenía una posición económica bastante buena, era propietario de varias casas que manejaba en compra-venta de bienes raíces, además contaba con el manejo y propiedad de un bar con capacidad para 85 personas de acuerdo a las leyes del condado de San José de California.

El fue el que me hizo algunas propuestas de forma más accesibles y baratas para enviar dinero de California y otros puntos de Estados Unidos hacia Zacatecas, me entreviste también con Cirilo Saldivar quien trabajaba en una winería, es decir, una compañía productora de vino y él proponía

cultivar árboles de durazno en su lugar de origen en zacatecas para comercializarlo de varias formas como podría ser desde mermeladas hasta producir licor de durazno.

Cerca de Napa platique con la señora quien proponía la creación de negocios para hacer banquetes o la Sra. quien se dedicaba a tramitar documentos para los ilegales que coincidió conmigo en que era muy posible y viable el comprar maquinaria barata, sobre todo de segundo uso y después trasladarla a Zacatecas, todo esto unido a los estudios sobre las redes de migrantes o el también llamado migrante colectivo que han sido hechos principalmente en el postgrado de Ciencias Políticas de la Universidad Autónoma de Zacatecas, y que nos señala que podrían ser creados mecanismos para comercializar productos entre zacatecanos de México y de Estados Unidos.

Por otro lado creo que sería indispensable llegar a acuerdos políticos entre las organizaciones de migrantes zacatecanos, principalmente los clubes con los gobiernos tanto municipales como estatales y federal para que se lograra a su vez cabildear, negociar proponer hasta llegar a acuerdos fundamentales con condados, ciudades y estados de la Unión Americana, que facilitara el funcionamiento de los diferentes tipos de mercancías y servicios.

El despoblamiento y los problemas sociales en Zacatecas, están en aumento y no conviene ni a México ni a Estados Unidos que esto siga sucediendo.

Por ejemplo a nosotros no nos conviene este proceso porque el tejido social se hace cada vez más débil y se pierde el sentido de comunidad y de seguridad colectiva, es decir, de bienestar y por otro lado para Estados Unidos porque se ve menguada su seguridad política además que redefine sus diferentes problemas de empleo, de productividad y demás consideraciones que hacen sus diferentes grupos, líderes sociales y partidos políticos.

Me parece que existen ya intentos y ejemplos de la formación de empresas en México por parte de migrantes, que con los conocimientos tecnológicos, organizacionales, administrativos, y de comercialización de lo que eso implica han intentado formar empresas, que podrían ser retomados¹

LA ENCUESTA Y LAS ENTREVISTAS

A partir de la encuesta elaborada por la Universidad Autónoma de Zacatecas y otras instituciones americanas como el U.S Department of Labor. La Universidad de California, Los Ángeles, la York University de Toronto Canadá, y la Saint Mary's University Halifax, Canadá (pag. 20)²

Dicha encuesta se aplico en tres localidades cercanas a Jerez, Zacatecas con el procedimiento de encuestar una casa y dos no, si había gente que habitara la siguiente casa, sino se procedía a pasar a la casa siguiente donde hubiera gente que pudiera contestar el cuestionario, ya que en la inmensa mayoría de los casos en las viviendas que estaban habitadas había al menos un emigrante en Esta-

¹ “En Guadalajara y el resto del occidente de México, la pequeña industria es beneficiaria importante de la migración internacional. Aquí analizamos en detalle la relación entre ese tipo de industria y la migración internacional, recomendamos las medidas de política para 1) maximizar el uso productivo de las remesas en empresas de ese tipo y 2) mejorar la productividad de las mismas, para colaborar y convertirlas no solo en fuentes de empleo, sino en contribuyentes activas al desarrollo del país”. Agustín Escobar Latapí y María de la O. Martínez Castellanos. La pequeña industria y la migración internacional en Guadalajara, México. Mercados de trabajo regionales y migración a Estados Unidos. Memoria del seminario sobre la migración internacional y el desarrollo económico de México, Zacatecas, Zac., 1991, Conapo, pág. 72.

Mines Richard Del Departamento de Trabajo gobierno de los Estados Unidos. Proporcionando ayuda a Cooperativas Locales. El caso de la cooperativa galáctica en Las Animas, Zacatecas. Impacto de la migración y las remesas en el crecimiento económico regional. Varios autores. Senado de la República, México 1999, pág. 31-37.

Salazar Rodríguez María Martina. Panorama de las remesas por migración internacional en Zacatecas, Facultad de Derecho, Tesis de Maestría en Ciencia Política, Universidad Autónoma de Zacatecas, Dos casos de inversión productiva. Producción de Durazno. Producción Bovina, pág. 54-64. Agosto de 1996.

Moctezuma Longoria Miguel Coinversión en servicios e infraestructura comunitaria impulsados por los migrantes y el gobierno de Zacatecas. Inversiones privadas en memorias del foro sivilla-fundación produce sobre temas de migración. Varios autores, Sep-Conacyt, pags. 79-81.

² Encuesta probabilística a hogares sobre migrantes internacionales, remesas y crecimiento económico regional en Zacatecas.

dos Unidos, aunque un importante número de viviendas estaba deshabitada porque toda la familia se encontraba en los Estados Unidos, aunque muchas de las casas estaban amuebladas y en buenas condiciones, pero vacías.

La encuesta fue levantada por un equipo de 35 alumnos del Colegio de Ciencias y Humanidades perteneciente a la Universidad Nacional Autónoma de México, como parte de una practica de campo de la materia de Economía, sobre el tema “La globalización económica y social y uno de sus efectos, la migración, el caso de Zacatecas”.

La encuesta abarca los datos evidentes como edades, sexo, número de familiares que habitan el lugar, pero el énfasis mayor es sobre el monto, uso y gasto de las remesas, así como la forma en que es enviado el dinero y los problemas que se tienen tanto para enviarlo como para cobrarlo y transformarlo de dólares a pesos y además cuenta con cuatro preguntas acerca de negocios:

La 2.19 que dice “el dinero que le han enviado de los Estados Unidos ha servido para iniciar algún negocio”, la 2.20 “en que año inicio el negocio” y la 2.21 “qué tipo de negocio, 1 de carácter agropecuario 2 industrial, 3 comercial y 4 de servicios” y la 2.22 “cual es la razón por la que no ha iniciado el negocio: 1 no se tiene interés, 2 los ahorros son pocos, 3 las perspectivas sobre los negocios no son muy prometedoras, 4 se necesita demasiado capital, 5 se tiene pensado partir a los Estados Unidos”.

Como podemos ver más adelante, en la encuesta se contemplan a las remesas con sus repercusiones hacia el mercado, inclusive el mercado local y regional.

Los datos de las 298 encuestas levantadas en las 3 poblaciones que son Susticacan, Santa Rita y Ermita de los Correa con Ermita de Guadalupe, poblaciones estas dos últimas que para efectos prácticos son la misma.

De todos estos lugares encuestados, en un 37% aunque tenían familiares en Estados Unidos no recibían dinero de ellos y en un 63% si recibían dinero, esto hasta abril de 1998, fecha de levantamiento de la encuesta, el dinero lo enviaban principalmente por correo en el 58% de los casos, y con un familiar o conocido en un 20%.

Además se agregan preguntas sobre donde cambian los dólares por pesos, los problemas que tienen para cambiarlos, además de los usos que le dan al dinero en primera, segunda y tercera instancia, resultando en las primera instancia de manera sobresaliente el 83% en alimentos, después medicinas en 5% y vivienda en 4%, es decir, que en estos 3 aspectos se gasta el 92% de las remesas.

Es de llamar la atención que dedican 1% a comprar maquinaria e insumos, otro 1% a comprar tierras o ganado y dedican un 2% para ahorrar, es decir, un 4% podría decirse que es utilizado en negocios o podría incluso ser invertido y si de acuerdo a la encuesta la inmensa mayoría recibe entre 50 y 400 dólares, es decir, de 148 hogares encuestados que contestaron que reciben dinero, 132 podrían dedicar una proporción del dinero que reciben al menos cada 3 meses para negocios (por lo menos hipotéticamente), aunque la mayoría lo recibe cada mes de acuerdo a la misma encuesta.

El 9% de los entrevistados declaro que han empleado el dinero de las remesas para iniciar un negocio y que el negocio empezó a funcionar principalmente entre 1995 y 1998, siendo dicho negocio de carácter agropecuario en un 67% de los casos y comercial en un 33%.

Por otro lado los que contestaron que no han podido iniciar un negocio porque piensan irse a los Estados Unidos fueron el 3%, porque las perspectivas para los negocios son poco prometedoras el 5%, los que consideran que se necesita demasiado capital el 29%, porque los ahorros son pocos el 38% y por último los que dijeron que no tenían interés el 25%.

Más adelante como parte de la encuesta se plantean preguntas que podrían servir en la perspectiva que se podrían buscar mercados, ya que se podría tomar en cuenta el tipo de empleo o trabajo que tienen los migrantes, al ver los resultados podemos darnos cuenta que el 22.45% trabajan en res-

taurantes, otro 22.45% en la industria, en la construcción el 8.68%, en servicios el 6.79%, en la agricultura el 5.47%.

Yo considero que a través de los migrantes zacatecanos que trabajan en diferentes rubros, se pueden encontrar mercados para los productos elaborados en Zacatecas en función del empleo de ellos y en relación también con sus familias, apoyado esto y relacionándolo con la posibilidad de estar entrelazado con el estado, ciudad o lugar donde trabajan.

Los datos recopilados por nosotros dieron el resultado de que el 80.63% de los migrantes de los 3 poblados mencionados viven o vivían en California, el 5.09% en Nevada, el 3.33% en Illinois, el 2.94% en Kansas, el 2.74% en Colorado, el 2.15% en Texas, el 2.15% en Utah, el 0.39% en Ohio, otro 0.39% en el estado de Washington y el 0.20% en Nueva York.

Es decir, se tenían y se tienen relación con 10 estados (o más) de la Unión Americana y con una gran cantidad de ciudades y localidades medianas y pequeñas, lo cual abre diversas posibilidades que pueden ser tomadas en cuenta para relacionarse no solo socialmente sino a través de relaciones de empleo, así como de pequeños negocios.

Todos estos datos, unos más que otros abren la perspectiva de entender como podrían buscarse con ese 9% que ha iniciado negocios o que los tiene en sus planes, con el ahorro de las remesas y las relaciones entre poblaciones zacatecanas y poblaciones norteamericanas.

Es posible plantearse en el corto, mediano y largo plazo realizar pequeños negocios, pero aún más, retomando los datos de el monto total aproximado de remesas por año en los último 3 o 4 años que da una cifra entre 500 a 600 millones de dólares para el Estado de Zacatecas, si calculamos un 2 a 2.5% por año para dedicarlo a financiar empresas, nos da por resultado entre 10 a 12 millones de dólares por año, es decir, entre 100 y 120 millones de pesos, suponiendo un tipo de cambio de 10 pesos por dólar.

100 o 120 millones de pesos que calculando de manera amplia 200 mil pesos de inversión media por empresa, situación que desde los estudios sobre las microempresas en México que se consideran abarcan de 1 a 15 trabajadores, es más que suficiente para iniciar una inversión con condiciones de que esta se inserte en el mercado de manera permanente o dicho de otro modo se podrían organizar o iniciar alrededor de 500 empresa con la creación de ente 3500 a 7500 empleos más otros 3 o 4 empleos indirectos en México y otros 3 o 4 empleos en Estados Unidos de personas que estén vendiendo, almacenando o distribuyendo los productos principalmente entre mexicanos en general y zacatecanos en particular.

Aunque también es posible por múltiples razones de costumbres y hábitos heredados a las generaciones más actuales hablar del mercado México-americanos y por otro lado aunque más difícilmente el mercado de origen anglo-sajón o asiático, es decir podrían plantearse en términos cuantitativos, ubicando lugares y capacidades adquisitivas, así como hábitos o costumbres 4 diferentes segmentos de mercado que podrían irse abarcando paulatinamente.

Pero el aspecto más importante es que se podrían generar alrededor de unos 10 mil empleos, es la colaboración de los gobiernos municipales, estatales y federal de México más la participación cada día más conciente de las poblaciones para generar formas de vida más comunitaria e igualitaria.

Tomando en cuenta la situación de las 3 comunidades encuestadas, podemos considerar que buena parte de ellas además de los posibles negocios, reciben remesas de manera más o menos constante de los Estados Unidos.

Así pues la organización de este proceso empresarial-comunitario puede parecer un tanto difícil, pero también puede hacerse viable conjuntando esfuerzos de 4 sectores, es decir, migrantes, comunidades y órganos gubernamentales de México y de los Estados Unidos.

En cuanto a las entrevistas platique a profundidad con 4 de los principales líderes de clubes de zacatecanos en el norte de California.

Uno de ellos Isaac Pérez me permitió estar en su casa varios días y por consecuencia tuve oportunidad de platicar más con él, además de que me sirvió como un lugar muy bien ubicado desde el que pude contactar con otros líderes conocidos de él.

En todos los casos planteé de entrada la pregunta de que si consideraban posible o viable formar pequeños negocios con las remesas en sus poblaciones de origen, también les pregunté sobre otras formas de financiamiento, cómo podrían producir con tierras y qué tipo de maquinaria podrían requerir, que capacitación y actualización o desarrollo de los trabajadores, cómo comercializar, además les pedí sus opiniones lo más ampliamente posible, así como sugerencias.

En la Ciudad de San José California me entrevisté varias veces con Francisco González quien era el líder del club de zacatecanos de la misma ciudad y que posteriormente fue nombrado Presidente de la Federación de Clubes Zacatecanos del norte de California.

Cerca de Napa me entrevisté con la secretaria de eventos de dicha federación, ella es licenciada en derecho y litiga en torno a problemas de migrantes y considero que era muy probable o posible establecer nexos de compra de maquinaria norteamericana para ser utilizada en Zacatecas y además opinó que aunque las transacciones eran un tanto difíciles, podrían llevarse a cabo.

También conversé con otros líderes, en una reunión a la que asistieron otros 12 o 15 líderes en un restaurante en San José, la mayoría coincidió en que había posibilidades de apoyar dichos proyectos, aunque considero que su interés y conocimiento no era igual a las 4 personas entrevistadas a profundidad.

Tratando de expresar de manera sintética lo que me dijeron e hicieron reflexionar las entrevistas, puedo decir que las opiniones, comentarios y propuestas, coincidían de manera suficientemente sustentada en que es posible organizar procesos de pequeños negocios, aunque la mayoría de ellos lo considera difícil, pero a la vez les parece conveniente y en muchos casos necesario, e incluso creo que habría algunos de ellos dispuestos a participar en la implementación de estas ideas

PROPUESTA

La propuesta de la ponencia sustentada en los datos obtenidos por la encuesta de las entrevistas hechas en las poblaciones zacatecanas, así como en las ciudades y poblaciones del norte de California, es de mirar la situación de los migrantes en la perspectiva de mejorar su vida comunitaria que ante la globalización económica y social y dentro de una crisis de funcionamiento y valores del sistema especulativo, financiero y productivo altamente controlado por cada vez menos grupos y empresas a nivel mundial y obviamente a nivel de la relación bilateral México-Estados Unidos.

Es en torno a la cual se buscan y continúan buscando cada vez más soluciones a los problemas de la mayoría de la población pobre y de pauperada, lo cual implica que se busquen formas de organización en términos sociales y de mercado, culturales, etc, que lleven a mantener una solución más de fondo, implica que cada vez más y mejor se contemple la situación de la vida comunitaria, su recuperación y fortaleza en el mediano y largo plazo, a través de iniciar su recuperación en el corto plazo con la creación de microempresas y cooperativas, que deben ser apoyadas por el Estado en el plano financiero con la implementación de una especie de banca paralela de desarrollo apoyada en las remesas, o también en cajas de ahorro u otra figura legal que permita un funcionamiento ágil del financiamiento, a la vez que seguridad en el uso del dinero.

Además y con un plan bien sistematizado de préstamos y financiamientos, controle y apoye el desarrollo empresarial-comunitario, con un seguimiento puntual de remesas, créditos a bajo interés y diferentes formas de apalancamiento financiero para apoyar las inversiones, así como los refinanciamientos y medidas para que las empresas funcionen.

El Estado podría apoyar también la capacitación, actualización y desarrollo de la mano de obra, así como en aspectos técnicos de capacidad administrativa y contable y de visión empresarial.

En este aspecto podría desarrollarse planteamientos en base a una educación menos formal en cuanto a la curricula más efectiva para resolver los problemas sociales más acuciosos y teniendo en cuenta siempre que las materias y conocimientos sobre la sociedad, la cultura pueden ser cubiertos de manera más participativa y creativa por medio de talleres, y así la discusión y la enseñanza técnica podría centrarse en cuestiones más practicas de tipo productivo, incluyendo en ello la experiencia que tienen algunos migrantes por haber manejado tecnologías más modernas y complejas utilizadas por las empresas en los Estados Unidos.

Por otro lado se podrían buscar y fomentar la compra de maquinas y tecnología que para los estadounidenses sean ya inútiles o poco rentables, pero que en Zacatecas podrían ser de mucha utilidad, en esta parte la colaboración de universidades o tecnológicos mexicanos y sobre todo de Zacatecas podrían ayudar en mucho para adecuar la maquinaria a las necesidades de las comunidades zacatecanas.

Pero lo más importante y fundamental para que funcione esta propuesta son los migrantes zacatecanos en Estados Unidos que primero por solidaridad y después por su visión de comunidad y negociantes, compren, consuman y distribuyan lo producido en Zacatecas, porque son mejores productos, además de la cuestión nostálgica o sentimental, tales productos como quesos, guayabas, vestidos regionales, sombreros, etc, representan una posibilidad de utilización para el mercado norteamericano que tiene una alta capacidad de compra comparada con el mercado mexicano.

Por otro lado existe la perspectiva de acuerdos comerciales de Zacatecas como estado mexicano y California, Texas e Illinois como estados norteamericanos, aunque también podrían darse acuerdos entre ciudades como el que hay entre las Vegas y Zacatecas a través del programa “Ciudades Hermanas”.

En fin las posibilidades son muchas, lo que hace falta es imaginación y creatividad y obviamente trabajo, mucho trabajo de cabildeo, acuerdo político y económico.

Evidentemente la correlación de fuerzas políticas, los niveles de participación, las responsabilidades sociales, gubernamentales, partidarias juegan y jugaran un papel en este proceso en el cual el monto y la frecuencia de las remesas serán el detonante, aunque las posiciones del ejecutivo y del congreso local de Zacatecas, así como el momento político de movilización campesina, podrían y deberían dar pautas para el financiamiento y la organización de buena parte de esto.

La organización empresarial y comunitaria, las escuelas técnicas y universidades de la entidad, las organizaciones sociales y los clubes de zacatecanos en Estados Unidos, los pequeños comercios y los consumidores y compradores deberán abrir mercado a lo elaborado en Zacatecas y dar prioridad al desarrollo comunitario y no a la idea de creación de changarros numerosos, para fortalecer el mercado de las grandes empresas.³

Por otro lado se podrían también obtener beneficios por parte de las comunidades y empresas de Zacatecas al venderse algunos productos elaborados a las comunidades México-americana, asimismo podrían capacitarse a varios tipos de estudiantes y profesionistas para que compren maquinaria y otro tipo de mercancías y servicios de acuerdo a las necesidades de los productores, pero además se podrían lograr becas o cursos para capacitar gente en los Estados Unidos para que retorne a México a enseñar el uso de la maquinaria y la tecnología.

En fin tratando de teorizar la propuesta, me parece que se puede lograr una imbricación entre el mercado en pequeño, entre el mercado domestico, es decir, directo de las familias o por llamarlo de alguna manera, un mercado social que permita sobre todo a los migrantes y a las familias de las poblaciones depauperadas de Zacatecas, allegarse 100, 200, 300 dólares más, por mes, quincena o semana, además de lo que se obtiene por las remesas que se mandan de Estados Unidos.

³ Páez Varela Alejandro. Nosotros changarreamos. Los promotores del autoempleo llegan tarde. Revista Día Siete número 167, suplemento de varios periódicos nacionales, págs. 24 y 26.

Esto puede sonar escaso o muy poco, pero si tomamos en cuenta de acuerdo a lo observado en las poblaciones encuestadas que gran cantidad de los habitantes de estas comunidades es mayor de 50 o 60 años, y que por otro lado los niños y adolescentes que viven en ellos tienen en mente e imaginación irse a trabajar a los Estados Unidos podría ser bastante significativo

Si pensamos en el promedio del monto de las remesas que de acuerdo con datos encontrados, pero que pueden ser parámetros relativamente válidos, alcanzan el promedio entre 150 y 200 dólares⁴ y si sobre todo se empieza a visualizar y proyectar otras situaciones no solo de empleo o ingreso, sino de realización humana que pueden ser más creativas y les pueden permitir en familia y comunidad sin desarraigarse o haciéndolo de manera menos obligada e impuesta por la falta de empleo, los bajos ingresos o escasez de oportunidades socioeconómicas y de construir una mejor calidad de vida.

En todos sentidos la perspectiva puede ser interesante si esto se planea de manera sistemática, aunque en la mayoría de las ocasiones se avanzara, creo en un proceso de ensayos y errores, pero con el aprendizaje de los aciertos y las fallas se puede al mediano y largo plazo tener logros significativos, principalmente en una mejor vida para los zacatecanos pobres.

Por otro lado puede evitar los problemas sociales de descomposición familiar e incluso los de afectación al medio ambiente y evitar la pérdida de lugares históricos y culturales que han sido significativos para el estado.

Así la relación entre un gobierno que se interesa en los problemas sociales y en la vida de las comunidades pequeñas y grandes que tienen redes de migración a Estados Unidos, las cuales les permite mover dólares, productos y desplazar personas de un país a otro, tiene condiciones que de acuerdo a las encuestas aplicadas y a las entrevistas efectuadas, considero se puede lograr una imbricación creativa entre mercado, estado y sociedad que se concentre, en una mejor vida comunitaria, las remesas pueden ser un instrumento fundamental para lograr iniciar un proceso así.

además tenemos que tomar en cuenta la situación política que va hacia la democratización de nuestro país y la situación de gobiernos de centro-izquierda en países de Latinoamérica como los casos de Brasil y Argentina, que pueden ir permitiendo que las relaciones entre América Latina y los Estados Unidos y particularmente nuestro país vayan mejorando.

Todo esto puede y debe ser un impulso para establecer acuerdos que permitan el que comunidades de zonas depauperadas sean apoyadas por gobiernos locales o estatales en los Estados Unidos e incluso más adelante por el gobierno federal.

Considero que este es un proceso en el que hay que empezar con pequeños intentos que den al principio pequeños frutos, pero esto mas adelante puede ir aumentando.

Por último agradezco a Ustedes haberme permitido expresar algunas ideas que son resultado de una investigación de campo como parte de mi tesis de maestría sobre las relaciones de México y Estados Unidos, cuyo estudio efectué en la Universidad Nacional Autónoma de México.

ATENTAMENTE

PROFR. HECTOR JOSE ROMERO ORTIZ

Septiembre del 2003

⁴ Lozano Ascencio Fernando. Universidad de Texas en Austin. Aspectos metodológicos en la medición de las remesas de los migrantes mexicanos. Estimaciones para 1995. impacto de la migración . . .obra citada págs. 39-64

BIBLIOGRAFIA

Corona Treviño Leonel coordinador
Pequeña y mediana empresa: del diagnóstico a las políticas.
Universidad Nacional Autónoma de México
Centro de investigaciones interdisciplinarias en ciencias y humanidades
México 1997.

Flores Olea Víctor y Mariña Flores Abelardo
Crítica de la Globalidad
Dominación y liberación en nuestro tiempo
Fondo de Cultura Económica
México 1999.

Moctezuma Longoria Miguel
Redes sociales, comunidades y familias de migrantes. Sain Alto, Zac. En Oakland, Ca.
Borrador de tesis para obtener el doctorado en ciencias sociales especialidad en estudios de población
El Colegio de la Frontera Norte
Agosto de 1998.

Moctezuma Longoria Miguel compilador
Memorias del foro Sivilla-fundación produce sobre temas de migración-segundo foro
SEP-CONACYT
Junio 28 y 29 de 1999.

Morales Patricia
Indocumentados Mexicanos
Causas y razones de la migración laboral
Editorial Grijalbo
México 1989.

Gallino Luciano
Diccionario de Sociología
Siglo xxi editores
Segunda edición en español
México 2001.

Padilla Juan Manuel
La población de Zacatecas
Facultad de Economía
Universidad Autónoma de Zacatecas
México 1998.

Tuirán Rodolfo coordinador

Migración México-Estados Unidos. presente y futuro
Consejo Nacional de Población
México 2000.

Salazar Rodríguez Maria Martina
Panorama de las remesas por migración internacional en Zacatecas
Facultad de Derecho
Maestría en Ciencia Política
Universidad Autónoma de Zacatecas
Tesis agosto 1996.

Varios autores
Impacto de la migración y las remesas en el crecimiento económico regional
Senado de la república
México 1999.

Memoria del seminario sobre la migración internacional y el desarrollo económico de México.
Zacatecas, Zac. 1991
Consejo Nacional de Población
Gobierno del Estado de Zacatecas
Editado en marzo de 1992.

HEMOROGRAFIA

Periódico “El Universal” 18 de septiembre 2003.

Revista Día Siete número 167. suplemento de “el Universal” y otros periódicos nacionales.

Referencia electrónica:

http://meme.phpwebhosting.com/~migracion/ponencias/8_5.pdf